**云南红塔银行昆明分行、大理分行**

**招聘岗位主要职责及任职资格说明**

**一、昆明分行个人金融部 副经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、管理、营销、财会等相关专业；

（2）从事银行工作5年及以上，具有一定的相关管理岗位工作经验，其中具有2年以上同等或相近的任职经历的优先；

（3）熟悉银行监管法律法规相关知识，熟悉个人金融业务及产品， 熟悉当地市场和客户；

（4）有较强的营销策划能力和一定的风险控制能力。

**2.主要岗位职责：**

（1）制定分行个人业务条线发展规划，组织完成年度经营计划目标任务；

（2）负责组织分行个人金融业务、中间业务、理财业务、贵金属等业务的开展和管理；

（3）牵头负责分行网点渠道建设工作；

（4）负责对客户经理的日常管理和指导，并对其进行绩效考核管理。

**二、昆明分行风险管理部 副经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、财会、管理、法律等相关专业；

（2）从事银行工作5年及以上，具有一定的相关管理岗位工作经验，其中具有2年以上同等或相近的任职经历的优先；

（3）熟悉银行监管法律法规相关知识，熟悉现代商业银行风险管理理论，掌握银行信贷风险业务知识，熟悉相关行业信贷政策及主要业务流程；

（4）良好的风险控制能力、分析判断能力，以及问题解决能力。

**2.主要岗位职责：**

（1）组织制定分行全面风险管理、合规管理年度工作计划，并组织落实；

（2）负责授信项目的审查及权限内授信项目的审批；监控分行资产质量变化状况，牵头组织实施全行资产风险分类的相关工作；

（3）牵头组织分行内控案防及风险排查相关工作；

（4）牵头负责分行法律合规的相关工作。

**三、昆明分行支行 行长**

**1.任职资格：**

（1）经济或金融等相关专业；

（2）从事银行工作5年及以上，其中具有2年以上支行副职或相近岗位副职及以上的任职经历；

（3）熟悉市场,了解客户，掌握银行主要金融产品和业务流程，有较强的市场开拓能力和风险识别能力，具有丰富客户资源者优先。

（4）符合监管部门支行负责人任职资格的相关规定。

**2.主要岗位职责：**

（1）负责组织本机构业务发展规划、业务拓展、客户营销等工作；

（2）负责牵头完善本机构柜面服务、风险管理和内部控制等工作；

（3）完成分行下达的各项经营任务目标。

**四、昆明分行风险管理部 资产保全岗**

**1.任职资格:**   
（1）金融、经济、法律等相关专业；

（2）具有2年以上专业从事银行风险管理或资产处置、法务工作经历；

（3）掌握较全面的银行信贷风险业务知识，熟悉银行清收程序，掌握商业银行不良资产管理政策法规；

（4）具有较强的风险意识，良好的综合分析能力、解决问题能力。

**2.主要岗位职责:**   
（1）参与分支行不良资产的催收及考核工作；

（2）参与分支行不良资产清收处置工作；

（3）统计和分析分行不良资产有关数据，并定期向领导进行汇报。

**五、昆明分行风险管理部 法律事务岗**

**1.任职资格：**

（1）金融、经济、法律等相关专业；

（2）具有3年以上从事银行风险管理、银行法律事务工作经历；

（3）熟悉国家经济金融方针政策、国家及监管机构相关金融法律、法规和规章制度；

（4）具有良好的综合分析能力、书面表达能力；

（5）通过国家司法考试的可优先考虑。

**2.主要岗位职责：**

（1）负责分行日常工作中相关事项法律风险的提示；

（2）对分行的相关法律事项提供法律风险化解和法律方案处置；

（3）负责分行日常诉讼案件的受理和管理工作，并协助做好案件防控工作；

（4）对接相关司法部门，为分支机构的日常工作提供法律支持。

**六、昆明分行公司银行部 客户经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、营销、管理等相关专业；

（2）具有2年及以上银行公司业务条线工作经历；

（3）熟悉公司业务产品及信贷业务，熟悉银行票据业务操作流程，较为了解当地市场和客户；

（4）有较强的市场开拓能力、公关能力以及客户关系维护能力；

（5）具备集团客户资源管理经验,尤其在地产行业和城建行业有资源或管理经验者优。

**2.主要岗位职责：**

（1）负责开展市场调研，开发公司客户，对公司业务产品进行营销；

（2）负责受理分行公司金融业务的全流程办理；

（3）负责做好对公存款业务、对公信贷业务和客户关系维护与管理。

**七、昆明分行营业部 客户经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、营销、管理等相关专业；

（2）熟悉银行主要业务产品，了解金融业务知识，具有2年及以上银行托收业务相关工作经验；

（3）有良好的客户关系维护能力、语言表达能力。

（4）具有驾驶证。

**2.主要岗位职责：**

（1）为客户单位办理上门托收业务，协助客户完成托收催收工作；

（2）挖掘客户单位提出的金融需求，做好业务服务；

（3）负责管理和维护托收单位客户关系。

**八、昆明分行 支行营业经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、财会、管理等相关专业;

（2）2年以上银行同岗位或相近岗位工作经验,具有会计从业资格证；

（3）熟悉人行及监管机构对银行业务的运营要求；具有会计从业资格证，熟悉银行会计原理及相关会计知识，熟悉银行运营类的业务、流程与法律法规；

（4）较强的风险防范意识、主动服务意识，具备良好的组织协调能力、应变能力及解决问题的能力。

**2.主要岗位职责：**

（1）对支行柜面业务进行实时事中监督、指导及控制，完成各项支付结算业务、银行结算账户管理及反洗钱登记、上报等工作；

（2）监督库存现金、有价单证、重要空白凭证及业务印章的使用、保管情况，定期对综合柜员的库存现金、有价单证、重要空白凭证进行检查核对；

（3）检查银企对账工作，监督网点对账率。

**九、昆明分行支行 大堂经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、财会、管理、计算机等相关专业优先；

（2）1年及以上银行工作经验；

（3）具备银行服务礼仪知识，以及良好的沟通协调能力和解决问题能力。

（4）形象气质佳，具有较强服务意识、亲和力较好；

**2.主要岗位职责：**

（1）负责本支行的优质文明服务规范；

（2）解答客户服务咨询，对客户进行相应的业务营销及引导；

（3）对支行发生的客户投诉进行处理，并及时回复。

**十、昆明分行支行 理财经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、财会、管理等相关专业；

（2）1年以上银行相关工作经验，通过银行从业人员个人理财科目考试、基金从业资格考试、持有AFP证书的优先考虑；

（3）较好掌握经济、金融知识及银行、证券、基金等金融产品知识，熟悉金融机构理财原理；

（4）具备较强的客户服务意识、营销意识，具有较好的亲和力。

**2.主要岗位职责：**

（1）执行理财销售制度、管理办法、业务办理流程，负责个人金融产品营销、个人理财产品销售相关工作；

（2）开发和维护客户，负责客户的分层次服务，根据客户的个性化需求，介绍和推广我行各项理财产品，提供专业化的理财建议，满足客户的个性化需求，完成理财销售指标。

**十一、昆明分行支行 柜面服务岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、财会、管理、计算机等相关专业优先；

（2）形象气质佳，具有较强服务意识、亲和力较好；

（3）具有银行从业经历或取得会计从业资格证及银行从业资格证（通过2科及以上）的优先考虑。

**2.主要岗位职责：**

（1）高效准确地完成具体柜面业务操作，执行账务处理与核对等工作，防范业务操作风险；

（2）做好柜面服务工作，识别、拓展优质客户，主动开展存款及本行各类金融产品的柜面营销工作等。

**十二、大理分行风险管理部 授信审查岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、财会、管理、法律等相关专业优先；

（2）2年以上银行信贷或风险管理工作经验，通过银行从业人员风险管理科目资格考试、注册信贷分析师考试的优先考虑；

（3）熟悉银行业务流程，掌握风险管理和控制专业知识，熟悉信贷业务知识，了解相关行业信贷政策；

（4）具备较强的风险意识、统计分析能力和解决问题能力。

**2.主要岗位职责：**

（1）信贷业务审查，就报批材料的合规性、完整性等提出审查意见；

（2）负责对审核授信条件的落实情况进行审查，对审核上报材料完整性、一致性和合规性进行审查；

（3）负责完成审查签约、落实贷款发放条件；

（4）审核抵质押品、保险单证等重要凭证文件的查验和台账登记。

**十三、大理分行业务拓展部 公司客户经理岗**

**1.任职资格**

（1）经济、金融、营销、管理等相关专业；

（2）具有2年及以上银行公司业务相关工作经验，

（3）熟悉银行对公业务产品及操作流程，熟悉银行信贷业务，较为了解当地市场和客户，具有丰富客户资源者优先；

（4）有较强的市场开拓能力、公关能力以及客户关系维护能力。

**2.主要岗位职责**

（1）组织开展市场调研，寻找开发潜在公司客户，对公司业务产品进行营销，完成年度业务目标任务；

（2）受理客户授信、用信申请，开展贷前调查、分析，独立完成授信、用信调查报告；

（3）做好对公存款业务、对公信贷业务和客户关系维护与管理；（4）开展贷后管理工作，协助做好逾期贷款本息的催收等工作，控制贷款风险。

**十四、大理分行业务拓展部 个人客户经理岗**

**1.任职资格：**

（1）经济、金融、营销、管理等相关专业；

（2）具有2年及以上个人业务相关工作经验；

（3）熟悉银行个人业务产品，熟悉市场营销原理与实务的相关知识，熟悉当地市场；

（4）具有较强的业务拓展能力、市场活动策划能力。

**2.主要岗位职责：**

（1） 组织开展市场调研，参与制定分行个人业务发展规划，对个人业务产品进行营销，完成年度业务目标任务；

（2）有计划地策划营销活动，制定活动实施方案，并组织实施；

（3） 做好个人存款业务、个人信贷业务和客户关系维护与管理；开展个贷业务的贷后管理工作，协助做好逾期贷款本息的催收等工作，控制贷款风险。